



NEW HUB

SOLUÇÃO

**PONTA A PONTA no
Comércio exterior**



Garantimos as operações de importação e exportação com estrutura de logística própria, em diversos segmentos de mercado, utilizando operações seguras com inteligência tecnológica.





IMPORTAÇÃO

Planejamento completo e ágil e as melhores negociações em suas operações

QUEM SOMOS



ESTRUTURA

Somos uma trading brasileira, com matriz em São Paulo/SP, filiais em Rio Claro/SP, Belo Horizonte/MG, Santos/SP e Itajaí/SC, contamos com uma rede de networking com mais de 250 agentes espalhados pelo mundo. O comprometimento e a criatividade no dia a dia nos premiaram com clientes de longa data e relações gratificantes



KNOW HOW

Oferecemos aos clientes todo o suporte operacional, tributário, logístico, financeiro e tecnológico: o planejamento completo e ágil das suas operações de comércio exterior. Operamos em todos os estados do Brasil e, contamos com regimes especiais para deixar as suas operações ainda mais competitivas.



GESTÃO ESTÁ NO NOSSO DNA

Cuidamos de cada etapa: embarques, transportes especiais, desembarços especializados e alinhamento com o planejamento tributário previamente estabelecido. Economizamos seu tempo, de modo a rentabilizar seus processos - passo a passo através de relatórios e, em tempo real.

**MELHOR EQUILÍBRIO NOS PRINCIPAIS PILARES DA OPERAÇÃO
GARANTE ABSOLUTO CONTROLE E SEGURANÇA NAS OPERAÇÕES E
RESULTADOS.**



PORTA A PORTA

- Gerenciamento completo dos processos, porta a porta;
- Métodos quantitativos para avaliação de fornecedores;
- Excelência operacional, com foco em metas e redução de custos;
- Logística integrada;
- Planejamento/Gestão da cadeia de fornecimento; Negociações e parcerias estratégicas com fornecedores;
- Desenho operacional com foco em redução de custos e lead times.



CONTA E ORDEM DE TERCEIROS

Nós seremos a importadora das mercadorias adquiridas diretamente por seus clientes, os quais são responsáveis principais pelo financiamento e pagamento aos exportadores.

COMPRA E VENDA POR ENCOMENDA

Nós seremos a importadora e responsável por efetuar a compra das mercadorias junto aos exportadores definidos por seus clientes.

Neste modelo, somos também responsáveis por todos os pagamentos no processo de importação.

Nesses casos, nossas parcerias com bancos permitem melhores condições de financiamento e produtos financeiros relacionados à importação.



SEGMENTOS DE ATUAÇÃO

MÁQUINAS

EQUIPAMENTOS

METAIS

AUTOMOTIVOS

ELETRÔNICOS E TECNOLOGIA

ALIMENTOS E BEBIDAS

CONSTRUÇÃO CIVIL

COSMÉTICOS E VESTUÁRIO

BENS DE CONSUMO E VAREJO

ENTRE OUTROS



TRILHA DA IMPORTAÇÃO





EXPORTAÇÃO

Além de operações próprias, auxiliamos na
estruturação operacional

PROCEDIMENTO

Instruções para concluir com sucesso um negócio de exportação de mercadorias do Brasil. Não participamos de especulações ou consultas gerais de preços, portanto, apenas aceitamos documentos que sejam dirigidos à empresa (New Hub Trading.).

Os documentos enviados devem ser feitos em papel timbrado da empresa com dados de endereço para que o remetente seja claramente identificado. Todos os documentos devem ser escritos em inglês. Apenas o idioma inglês é legalmente válido.

Os documentos enviados devem ser enviados para nós em formato pdf por e-mail (Roger@tradingnewhub.com).

Este procedimento se aplica a transações de exportação e não é legalmente vinculativo e pode ser estendido ou reduzido.

1. Intenção de compra (LOI – Letter of Intent) + KYC (Know Your Customer)

Uma declaração de intenção totalmente preenchida (LOI – Carta de Intenção) do comprador ou agente (titular do mandato) com todas as informações do produto com as especificações e quantidades correspondentes, sob quais condições (preço, condições de pagamento, condições de entrega, etc.)

Observação: Cartas de intenção (LOI – Letter of Intent) sem um preço-alvo (target price) não serão aceitas. Todas as LOIs deverão ser direcionadas para a New Hub Trading em seu endereço de escritório por email assinadas e em formato PDF. Todos os KYC deverão ser acompanhados com passaporte do Buyer e demais informações da empresa, e encaminhados por e-mail corporativo.

2. Soft Corporate Offer - SCO

A New Hub Trading encaminhará uma NCNDA (Non Compete, Circumvention, Non Disclosure Agreement) + o Instrumento de Soft Corporate Offer (SCO) para o comprador dentro do prazo máximo de 72 (setenta e duas horas) que deverá responder com a oferta no prazo máximo de 05 dias úteis, concordando com a oferta por meio da ICPO.

3- Irrevocable Corporate Purchase Order - ICPO

Após a oferta (SCO) ser assinada e carimbada pelo comprador (SCO) ter sido enviada de volta pelo comprador, o comprador final deverá emitir no prazo máximo de 72 hrs (setenta e duas horas úteis) um pedido (ICPO – Irrevocable Corporate Purchase Order) em que todas as especificações, condições e procedimentos acordados são descritos como declarado na oferta para expressar a firme intenção de compra.

Junto com o pedido (ICPO – Irrevogable Corporate Purchase Order), o comprador deve enviar um comprovante de fundos (POF – Proof of Funds) na forma de um BCL (Bank Comfort Letter) ou RWA (Ready, Willing & Able), bem como uma cópia do registro da empresa e uma cópia do passaporte do comprador (ou do representante legal da empresa) para o vendedor.

4. Contrato (SPA – Sales & Purchase Agreement)

Após o recebimento do pedido (ICPO – Irrevocable Corporate Purchase Order) e os demais documentos do comprador descritos no ponto 3, estes serão verificados pelo produtor / vendedor e o comprador receberá em tempo hábil uma minuta do contrato correspondente (SPA – Sales & Purchase Agreement draft). O pré-requisito para tal é a análise positiva dos documentos apresentados e a comprovação de fundos suficientes (POF – Proof of Funds) correspondentes ao escopo do contrato.

O comprador terá 72 hrs (setenta e duas horas) para revisar o contrato (SPA – Sales & Purchase Agreement).

Assim que as partes contratantes concordarem com os detalhes do contrato (SPA – Sales & Purchase Agreement), o comprador deve assinar e carimbar o contrato (SPA – Sales & Purchase Agreement) e enviá-lo de volta ao produtor / vendedor por e-mail. Após uma nova verificação pelo produtor / vendedor, o comprador recebe o contrato (SPA – Sales & Purchase Agreement) referendado.

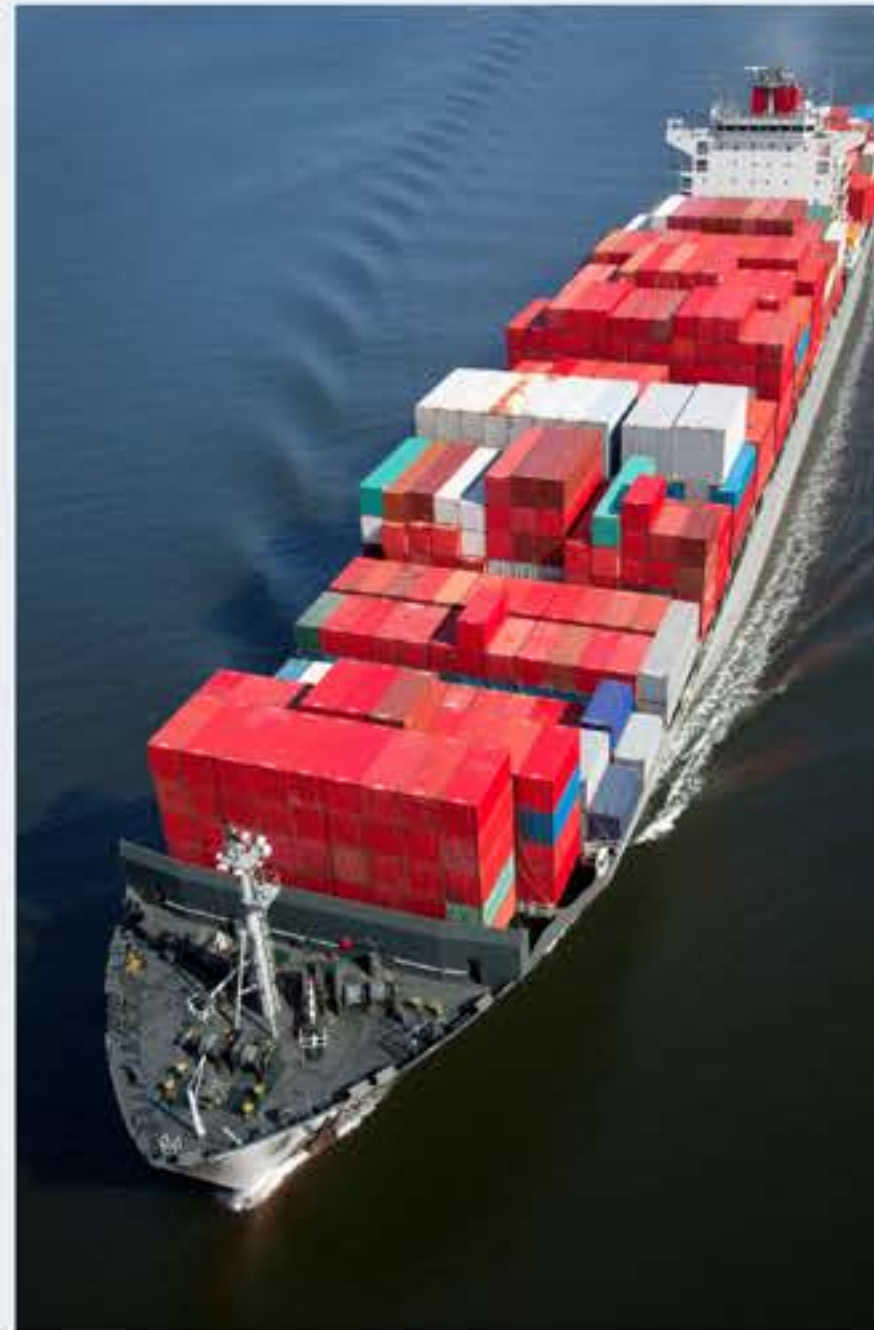
5 – O mercado usualmente trabalha com as Garantias de SBLC (Standby Letter of Credit)

Top 35 Bancos Mundiais e DLC (Document Letter of Credit), somente para clientes da China e sob condições especiais dos clientes e valores - Top 25 Bancos Mundiais.

Atenção: gentileza notar que o procedimento supracitado não é aplicado, exclusivamente, pela New Hub Trading, mas sim de usos e costumes padronizados na exportação de commodities. Lembrando também que nem sempre a New Hub Trading atua na compra e venda do produto, mas sim e eventualmente como broker (corretor – operador empresarial que atua como intermediadora entre quem deseja vender e quem deseja comprar),

EFICIÊNCIA E QUALIDADE

Na exportação, a eficiência e confiabilidade na entrega são dois dos principais fatores críticos de sucesso. Nesse sentido, garantimos a excelência operacional, acompanhando de perto todas as fases do processo.



OS MELHORES PRODUTOS CHEGANDO A SEUS DESTINOS DE MANEIRA EFICAZ E A MENORES CUSTOS.

PLANEJAMENTO

Uma exportação somente será bem sucedida se precedida de um planejamento adequado. Seleção de fornecedores, acompanhamento da produção, desenho logístico e estrutura de financiamento são indispensáveis para o sucesso da operação. Nós temos a competência necessária para cada uma das etapas do planejamento, contando com profissionais especialistas e experientes em suas respectivas áreas de atuação.

(comercial, trade finance, operação, logística, tributária e TI).

OFERECEMOS COMPETITIVIDADE EM VALORES, LOGÍSTICA E ESTRUTURAÇÃO FINANCEIRA





NEW HUB ASIA TRADING

Colocando um pedaço do Brasil na China e permitindo que um pedaço da China se coloque no Brasil.

NEW HUB ASIA TRADING

Atua no comércio exterior desde 2017, prospectando produtos e fornecedores em diversas áreas e em diversos lugares do mundo.

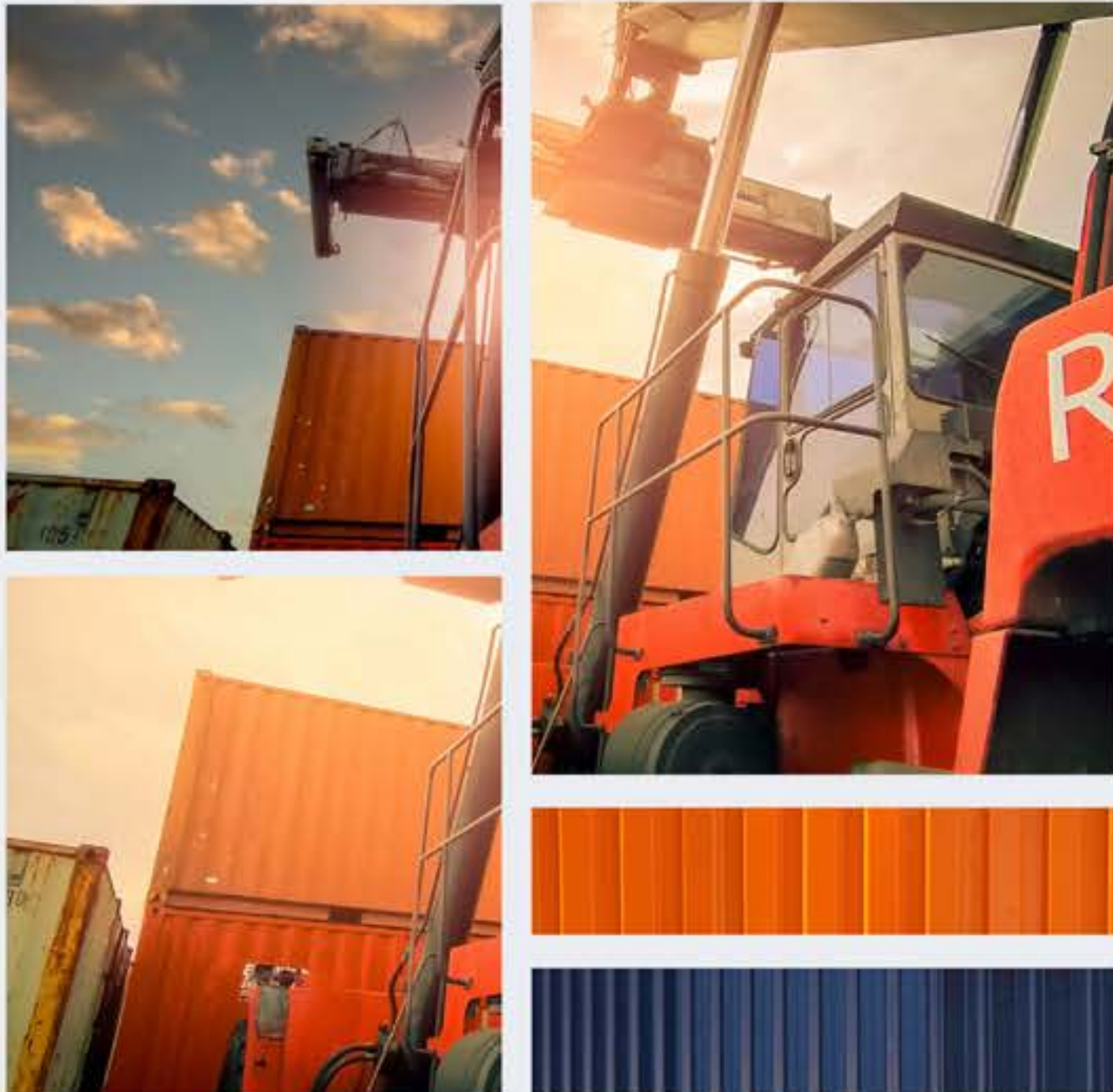
No decorrer de sua existência, consolidou fortes parcerias, tornando-se distribuidor ou representante exclusivo de empresas do exterior no Brasil.

A mesma desempenha um papel importante no comércio exterior, colocando um pedaço do Brasil na China e permitindo que um pedaço da China se coloque no Brasil.

**OFERECEMOS COMPETITIVIDADE EM VALORES, LOGÍSTICA E
ESTRUTURAÇÃO FINANCEIRA**



PRINCIPAIS PRODUTOS/SERVIÇOS DA NOSSA CARTEIRA



- Auxiliamos na abertura de empresas na China e Hong Kong;
- Consultoria Completa em Comércio Exterior;
- Projetos especiais;
- Credenciamento de RADAR no Brasil e similar na China;
- Pesquisa por fornecedores na China e Sudeste Asiático;
- Pesquisa por produtos específicos na China e Sudeste Asiático;
- Inspeção de produto;
- Auditoria técnica, de perfil e idoneidade, além de capacidade financeira do fornecedor e/ou comprador na China;
- Certificações internacionais;
- Representações internacionais;
- Trading company: importação por conta e ordem de terceiros.



A VISÃO

A visão da NEW HUB ASIA TRADING é a de que o importador e o exportador devem ter o foco voltado para sua produção, vendas e desenvolvimento, tendo como aliado uma empresa que possa lhes garantir as melhores oportunidades do Supply Chain para sua empresa, sempre com informações rápidas, precisas e principalmente atualizadas. Diante disso, oferecemos assessoria completa, desde o cadastramento para se tornar importador ou exportador até o mais alto nível de colaboração para um desenvolvimento sustentável e de longo prazo. Ao contratar os nossos serviços, sua empresa dará um passo importante e firme rumo à profissionalização no Comércio Exterior.



FUNÇÃO TRADING

Compras de produtos na Ásia para atender a demanda do comprador brasileiro.

FUNÇÃO TRADING

New Hub Asia como Exportador e New Hub Brazil como Importador;

Atende as empresas que não possuem RADAR;

Pessoas físicas que desejam importar artigos, produtos em valores e quantidades tributáveis;

New Hub Asia como Exportador e Empresa brasileira como Consignatário;

New Hub Asia compra o produto no mercado e exporta para o Brasil;

Empresas brasileiras demandantes de identificação de produto, com preço competitivo e sem a necessidade de se deslocar ao país de origem para obter seu produto de interesse.

Estudo para abertura de mercado e captação de potencial comprador para produtos brasileiros a serem exportados;

Atende a todo aquele que deseja exportar, seja porque produz e conta com excedente do produto;

Ajuda o produtor que já exporta, mas que gostaria de expandir mercado no exterior.



NEW HUB

TRADING